

ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ
«САМАРСКИЙ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ»

СОГЛАСОВАНО

Управляющий ООО «МЕТРО Кэш энд Керри»



Е.А.Игонина

«23» 10.09.2021 г.

УТВЕРЖДАЮ
Директор ГБПОУ «СТЭК»



Н.А. Изотова

2021 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

ПП.01 ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА

(ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью

По специальности 38.02.04. Коммерция (по отраслям)

Самара, 2021

Программа производственной практики (по профилю специальности)
разработана на основе: ФГОС СПО по специальности 38.02.04 Коммерция
(по отраслям)

Разработчик:

Волгушева Н.Г., Сазанова И.Е. – преподаватели

РАССМОТРЕНА

на заседании ПЦК Товароведения и коммерции

Протокол № 9 от «14» апреля 2021г.

Председатель ПЦК



/Сазанова И.Е./

Содержание

1.	Паспорт программы производственной практики	стр. 4
2.	Производственная практика по профессиональному модулю	стр. 6
3.	Материально-техническое обеспечение производственной практики	стр. 11

І. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ

1. Область применения программы:

Программа производственной практики является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС СПО по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) в части освоения квалификаций: Менеджер по продажам и основных видов профессиональной деятельности (ВПД): Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.

2. Цели и задачи производственной практики:

Формирование у обучающихся профессиональных компетенций в условиях реального производства.

3. Требования к результатам производственной практики:

В результате прохождения производственной практики по ВПД Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью обучающийся должен освоить:

ВПД	Профессиональные компетенции
Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью	ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнёрами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.
	ПК 1.2. На своём участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.
	ПК 1.3. Принимать товары по количеству и качеству
	ПК 1.4. Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.
	ПК 1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.
	ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.
	ПК 1.7. Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приёмы менеджмента, делового и управленческого общения.
	ПК 1.8. Использовать основные методы и приёмы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.
	ПК 1.9. Принимать логические системы, а так же приёмы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.
	ПК 1.10. Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.

4. Формы контроля:

Производственная практика - дифференцированный зачет.

5. Количество часов на освоение программы производственной практики:

Всего 36 часа:

в рамках освоения ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.

**II. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА ПО
ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ МОДУЛЮ
ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью**

1. Результаты освоения программы производственной практики

Результатом освоения программы производственной практики являются сформированные профессиональные компетенции

Код	Наименование профессиональной компетенции
ПК 1.1.	Участвовать в установлении контактов с деловыми партнёрами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.
ПК 1.2.	На своём участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.
ПК 1.3.	Принимать товары по количеству и качеству
ПК 1.4.	Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.
ПК 1.5.	Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.
ПК 1.6.	Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.
ПК 1.7.	Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приёмы менеджмента, делового и управленческого общения.
ПК 1.8.	Использовать основные методы и приёмы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.
ПК 1.9.	Принимать логические системы, а так же приёмы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.
ПК 1.10.	Эксплуатировать торгово- технологическое оборудование.

2. Содержание производственной практики

Производственная практика						
код ПК	Наименование ПК	Виды работ, обеспечивающих формирование ПК	Объем часов	Формат практики (рассредоточено/концентрированно) с указанием базы практики	Уровень освоения	Показатели освоения ПК
1	2	3	4	5	6	7
ПК 1.1	Участвовать в установлении контактов с деловыми партнёрами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.	Учет и отчётность.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Выполняет учет контактов с деловыми партнерами. Заключает договора. Ведет отчетность выполнения условий договора.
		Подготовка к учёту продовольственных и непродовольственных товаров.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Выполняет подготовку к учету продовольственных и непродовольственных товаров.
		Проверка сопроводительных документов.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Выполняет проверку сопроводительных документов.
		Заполнение инвентаризационной описи.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Заполняет инвентаризационную ведомость.
		Общение как процесс взаимодействия.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Участвует в установлении контактов с деловыми партнерами.
		Работа в качестве продавца (кассира) на торгово-технологическом оборудовании.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Работает в качестве продавца на торгово-технологическом оборудовании.
ПК 1.2	На своём участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.	Подготовка товаров к продаже и рабочего места продавца.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Подготавливает товар к продаже. Подготавливает место продавца к работе.
		Приёмка товаров на рабочем месте.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Выполняет приемку товаров на рабочем месте.
		Определение фактического количества поступивших товаров.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Определяет фактическое количество поступившего товара.
		Определение возможных дефектов товаров при приёмке.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Определяет возможные дефекты товаров при приёмке.

		Определение подлинности товара по штриховому коду.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Определяет подлинность товара по штриховому коду.
ПК 1.3.	Принимать товары по количеству и качеству	Составление акта об установлении расхождении.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Составляет акт об установлении расхождении.
		Составление приёмно-сдаточной и товарно-сопроводительной документации.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Составляет приёмно-сдаточную и товарно-сопроводительную документацию.
ПК 1.4.	Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли	Ознакомление с предприятием: его типом, специализацией.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Определяет тип и специализацию торгового предприятия.
		Продажа товаров.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Выполняет продажу товаров.
ПК 1.5.	Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.	Ознакомление с перечнем основных и дополнительных услуг розничной торговли.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Определяет перечень основных и дополнительных услуг розничной торговли.
		Качество и культура торгового обслуживания.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Выполняет качественное и культурное обслуживание покупателей.
ПК 1.6.	Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.	Подтверждение получение добровольной сертификации на упаковке товара.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Участвует в добровольной сертификации на упаковке товара.
ПК 1.7.	Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приёмы менеджмента, делового и управленческого общения.	Речь основных элементов общения.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Использует грамотную, профессиональную речь.
		Основные правила современной этике в сфере обслуживания.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Применяет правила современной этике в сфере обслуживания.
ПК 1.8.	Использовать основные методы и приёмы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.	Составление классификации единиц измерения абсолютных величин.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Составляет классификацию единиц измерения абсолютных величин.
		Расчёт индекса интенсивности продаж	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Проводит расчет интенсивности продаж непродовольственных

		непродовольственных товаров.				товаров.
		Проведение мониторинга цен потребительских товаров, предприятий конкурентов	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Проводит мониторинг цен потребительских товаров, предприятий конкурентов.
ПК 1.9.	Принимать логические системы, а так же приёмы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.	Прогнозирование тенденций развития динамики закупочной деятельности менеджера по продажам	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Прогнозирует тенденцию развития динамики закупочной деятельности менеджера по продажам.
ПК 1.10.	Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.	Характеристика условий выполнения элементов продаж.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Характеризует условия выполнения элементов продаж.
		Ознакомление с устройством и овладение навыками эксплуатации холодильного оборудования.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Демонстрирует опыт эксплуатации холодильного оборудования.
		Определение вида оборудования в зависимости от группы непродовольственных товаров	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Определяет вид оборудования в зависимости от группы непродовольственных товаров.
		Овладение навыками эксплуатации электромеханического оборудования.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Демонстрирует опыт эксплуатации электромеханического оборудования.
		Использование компьютерной техники для ведения учёта товаров в локальной вычислительной сети	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Использует компьютерную технику для ведения учёта товаров в локальной вычислительной сети.
		Работа на фискальном регистраторе.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Работает на фискальном регистраторе.
		Ознакомление с устройством и овладение навыками эксплуатационных различных средств измерений.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Демонстрирует практический опыт эксплуатации различных средств измерений.
		Использование	1	Концентрированно,	3	Использует компьютерную технику

		компьютерной техники для обработки товароведной информации.		предприятия торговли		для обработки товароведной информации.
		Самостоятельная работа в локальной вычислительной сети.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Работает в локальной вычислительной сети.
		Соблюдение правил по эксплуатационным научным терминов.	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Соблюдает правила по эксплуатационным научным терминов.
		Самостоятельная работа в локально вычислительной сети (с настенным терминалом).	1	Концентрированно, предприятия торговли	3	Работает работа в локально вычислительной сети (с настенным терминалом).
	Дифференцированный зачет		1			
	Итого:		36			

III. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

Реализация программы учебной практики по профессиональному модулю ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью проводится на предприятиях и предполагает наличие специального оборудования направления деятельности, которых соответствует профилю подготовки обучающихся. Данная деятельность осуществляется на основе договора между соответствующими организациями и образовательным учреждением.

- Оборудование весовое системные весы с печатью этикеток SM-80 P, SM-100, SM-300P с дисплеем на стойке.
- холодильные камеры ($T = \text{от } 0^{\circ} \text{ до } -22^{\circ} \text{C}$), шкафы ($T = 0 - +6^{\circ} \text{C}$),
- витрины для выкладки мясных, рыбных п/ф, колбасных изделий
- витрины 3-5-и ярусные для выкладки скоропортящихся товаров
- пристенные и островные горки 5-ярусные для выкладки бакалейных и непродовольственных товаров;
- электро - механическое – слайсер для нарезки гастрономических товаров
- электрический нож,
- электрогриль для производства кулинарных изделий из мяса птицы
- горячий стол для упаковки продовольственных товаров на подложку и в пищевую плёнку
- POS терминал «Искра-77» в узле расчёта за покупку
- Инструменты и приспособления (инвентарь – промаркированные ножи и разделочные доски, струны для нарезки гастрономических товаров, лотки для выкладки готовой продукции и холодных закусок из нержавеющей стали и полимерных материалов
- Технические средства обучения:
- (RF- терминалы для работы с товаром в торговом зале и на складе торговой организации;
- POS- терминалы в узле расчёта покупателей;
- настенные терминалы для проверки цен покупателями
- локальная вычислительная сеть- компьютер,
- принтер
- сканер для распечатки ценников различного размера

Обучающиеся должны иметь комплект спец.одежды: майка, бейсболка, брюки, сменная обувь на резиновой подошве.